



♂ Masculin

📍 Chișinău

f 📷 ↻ in

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager de vânzări

Despre mine

Sunt un profesionist dedicat, punctual cu experiență în transport, logistică, achiziții, import-export și relații financiare-bancare. Am competențe solide în negocierea contractelor, coordonarea echipelor și organizarea proceselor operaționale. Cunoștințe solide ale reglementărilor internaționale privind transportul internațional de mărfuri. Abilități excelente de organizare și gestionare a timpului. Dețin abilități analitice și de comunicare excelente, care mă ajută să găsesc soluții eficiente și să îmbunătățesc performanța echipei și a companiei. Sunt pasionat de gestionarea resurselor și procesele de achiziții, dorind să contribui la succesul unei organizații prin strategie și inovație.

Experiența profesională

Membru · JCI-Chișinău · Chișinău

Februarie 2025 - Prezent · 3 luni

Competențe: Lucrul în Echipă

Sales Manager · Gradalogistic SRL · Chișinău

Martie 2025 - Aprilie 2025 · 2 luni

Promovarea serviciilor companiei și creșterea vânzărilor CRM

Procesarea apelurilor și cererilor primite

Consultanță pentru clienți

coordonarea expedițiilor (planificare rute, urmărire transporturi).

Procesarea cererilor clienți și negocierea contractelor.

Externalizare pe piața României: implementarea strategiei de expansiune și atragere de parteneri locali: parteneriate cu 5 furnizori locali.

Studiu de fezabilitate pentru extinderea în România, analizând cererea și reglementările vamale.

Rezultat: identificarea a 3 noi coridoare logistice

Participarea la expoziții internaționale (exemplu: Moldconstruct)

Excel, Microsoft Word

Competențe: Studii de Piață, Time management, Comunicare eficientă, Atenție la Detalii, Gândire Analitică, Gândire Critică, Project management, Organizare, Aptitudini de Cercetare, Rezolvarea problemelor, Calm sub presiune, Atenție la detalii,

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · 1 an
- **Abilități de Coordonare** · 12 luni
- **Organizare** · 10 luni
- **Rezolvarea problemelor** · 9 luni
- **Analiza pieței** · 9 luni
- **Negocierea contractului** · 9 luni

Preferințe

- Full-time
- Flexibil
- Part-time
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote
- În teren

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent
- **Germană** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: A, B

Cu automobil personal

Gândire critică și analitică, Respectarea reglementărilor, Strategia de vânzări, Analiza pieței, Gestionarea transportului, Coordonare logistică, Negocierea contractului, Managementul relației cu clienții, Abilități de Coordonare, Colaborarea în cadrul echipei, Promovarea serviciilor

Manager de transport/ Logist · Imperador SRL · Chișinău

Septembrie 2024 - Martie 2025 · 6 luni

- Subcontractarea comenzilor de transport primite de la departamentul de vânzări
- Am extins portofoliul companiei cu 25 clienți noi
- Interacțiunea cu companiile de expediție și transport
- Negocierea cotațiilor de transport, urmărirea curselor pînă la finalizare, asigurând livrări la timp.
- Colaborarea strânsă cu brokerii vamali
- Evaluarea permanentă a pieței transporturilor în vederea identificării și extinderii portofoliului de client și transportatori
- Verificarea și întocmirea dosarului de transport cu toate documentele specifice(CMR, factura etc.)
- Pregătirea rutelor optime de transportare, controlul tuturor etapelor de transport;
- Realizarea unui target lunar de profit operațional
- Cunoștințe de utilizare a software-urilor de gestionare a transporturilor și a platformelor de urmărire a încărcăturilor.
- Cunoaștere aprofundată a procedurilor vamale și a reglementărilor comercial internaționale
- Optimizarea costurilor și gestionarea logisticii pentru livrările internaționale.
- Urmărirea respectării termenelor de livrare și gestionarea eventualelor întârzieri.
- Participarea la proiecte studii de piață (exemplu: Export Vision Polonia)

HS Code & clasificare mărfuri | ASYCUDA World | Negociere contracte vamale

Legislație vamală (UCC, OCDE, acorduri bilaterale)

Competențe: Aptitudini de Cercetare, Organizare, Gândire critică și analitică, Atenție la detalii, Calm sub presiune, Rezolvarea problemelor, Comunicarea eficientă, Time management, Parteneriat cu furnizorii, Optimizarea rutelor, Respectarea Reglementărilor, Analiza pieței, Gestionarea transportului, Coordonare logistică, Negocierea contractului, Atenție la Detalii, Planificare, Abilități de Coordonare, Lucrul în Echipă

Expeditor de mărfuri · Gribex Trans · Vaslui

Septembrie 2024 - Martie 2025 · 6 luni

- Subcontractarea comenzilor de transport primite de la departamentul de vânzări
- Am realizat un profit operațional lunar de 10% peste target prin gestionarea eficientă a expedițiilor.
- Negocierea cotațiilor de transport, urmărirea curselor pînă la

finalizare, asigurând livrări la timp.

- Evaluarea permanentă a pieței transporturilor în vederea identificării și extinderii portofoliului de client și transportatori
- Verificarea și întocmirea dosarului de transport cu toate documentele specifice(CMR, factura etc.)
- Pregătirea rutelor optime de transportare, controlul tuturor etapelor de transport
- Realizarea unui target lunar de profit operațional
- Cunoștințe de utilizare a software-urilor de gestionare a transporturilor și a platformelor de urmărire a încărcăturilor.
- Cunoaștere aprofundată a procedurilor vamale și a reglementărilor comerciale internaționale
- Interacțiunea cu companiile de expediție

Excel

HS Code & clasificare mărfuri | ASYCUDA World | Negociere contracte vamale

Competențe: Comunicarea eficientă, Time management, Optimizarea rutelor, Respectarea reglementărilor, Analiza pieței, Gestionarea transportului, Coordonare logistică, Negocierea contractului, Managementul relației cu clienții, Colaborarea în cadrul echipei, Cunoașterea Legislației Muncii, Atenție la Detalii, Abilități de Coordonare, Planificare

Manager de vânzări servicii logistică · Imperador SRL · Chișinău

Septembrie 2024 - Martie 2025 · 6 luni

Vânzarea activă a serviciilor companiei.

Extinderea bazei de clienți și menținerea relațiilor de afaceri cu clienții existenți.

Negocieri și crearea ofertelor comerciale.

Monitorizarea transportului mărfurilor și informarea la timp a clienților despre locația acestora.

Interacțiunea cu companiile de expediție

Excel

Legislație vamală (UCC, OCDE, acorduri bilaterale)

Competențe: Abilitati de organizare, Abilități de Negociere, Promovarea Vânzărilor, Prezentări de Vânzări, Vânzare Consultativă

Open Deck Dispatcher · VVT Group Inc · Chișinău

August 2024 - Octombrie 2024 · 2 luni

Scheduling and Routing: Determining the most efficient routes for deliveries based on factors like distance, traffic conditions, and delivery deadlines.

Load Planning: Assigning appropriate shipments to trucks, considering factors such as weight capacity, size, and delivery schedules.

Communication: Maintaining regular contact with drivers to provide updates, instructions, and address any issues that may arise during transit.

Problem-solving: Resolving any logistical challenges or unexpected delays that may occur during transportation, such as unplanned transit or pick-up/delivery issues.

Customer Service: Addressing customer inquiries, concerns, and requests related to shipments, delivery schedules, and any other logistics-related matters.

Documentation: Ensuring all necessary paperwork is properly completed and filed.

Compliance: Ensuring that drivers adhere to all relevant safety regulations, including hours-of-service regulations and proper load securement.

Tracking and Monitoring: Utilizing tracking systems and software to monitor the progress of shipments and provide real-time updates to customers and stakeholders.

Knowledge of English (B2-C1).

Ability to work independently and as part of a team.

Interaction with carriers and brokers

Proficiency in Google Drive, Google Docs, Google Sheets and Google Maps

Competențe: Rezolvarea Problemelor, Abilitati de comunicare, Gestionarea Timpului, Lucrul în Echipă, Abilități de Coordonare, Organizare

Ospătar · Venus · Constanța

Iulie 2023 - Septembrie 2023 · 3 luni

Competențe: Lucrul în Echipă

Ospătar · Casa Maria · Constanța

Iulie 2023 - August 2023 · 2 luni

A explica ingrediente, recomanda preparate sau vinuri, și a răspunde la întrebări cu încredere.

Deservirea clienților

Competențe: Gestionarea Timpului, Atitudine Profesională, Abilități Diplomatice, Lucrul în Echipă

Consultant financiar-bancar · BRD · Iași

Martie 2023 - Iunie 2023 · 4 luni

Excel

Competențe: Gestionarea Timpului, Gestionarea Relațiilor cu Clienții, Abilități de Coordonare, Abilități de Comunicare, Lucrul în Echipă

Agent imobiliar · Fidelia Casa · Iași

Martie 2023 - Aprilie 2023 · 2 luni

Asistarea clienților pe tot parcursul tranzacției.

Negocierea condițiilor de colaborare cu clienții;

Dezvoltarea portofoliului propriu cu obiecte imobiliare;
Prezentare și promovarea obiectelor;

Competențe: Organizare, Atenție la detalii, Comunicarea eficientă, Time management, Analiza pieței, Negocierea contractului, Managementul relației cu clienții, Colaborarea în cadrul echipei

Domeniile dorite

- Achiziții / Aprovizionare
- Top Management
- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Universitatea Alexandru Ioan Cuza din Iași

Absolvit în: 2024

Facultatea: Facultatea de Economie și Administrarea Afacerilor

Specialitatea: Economie și Afaceri internaționale