



👤 38 лет  
 ♂ Мужской  
 📍 Кагул  
 💰 25 000 MDL  
 f

## ТОП Навыки

- Продажи · 8 лет
- Организация · 3 года
- Организация и развитие системы дистрибьюции в соответствующем регионе, нахождение клиентов, сбор информации о состоянии рынка в регионе (цены, деятельность конкурентов и т. · 3 года

## Пожелания

- Полный день

## Языки

- Румынский · Разговорный
- Русский · Свободно владею
- Английский · Базовый

## Водительское удостоверение

Категория: А, В  
 С личным авто

**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Региональный Менеджер

## Обо мне

Молодой, энергичный, ответственный, целеустремленный, нацелен на результат, стремлюсь к развитию и росту, коммуникабельный, обучаемый, трудолюбив, умею располагать к себе.

Знание ПК, программирование.

## Опыт работы

### Региональный менеджер · SRL DRINK KING · Кагул

Апрель 2020 - Июнь 2023 · 3 года 3 месяца

- Ведение документации
- Отчёт продаж
- Проверка присутствия ассортимента компании и их конкурентов
- Анализ продаж
- Составление задач супервайзеру и его команде
- План продаж
- План дебиторской задолженности

Навыки: Организация и развитие системы дистрибьюции в соответствующем регионе, нахождение клиентов, сбор информации о состоянии рынка в регионе (цены, деятельность конкурентов и т., Организация

### Менеджер по продажам · "SRL" Alcoprim · Кагул

Май 2015 - Июнь 2023 · 8 лет 2 месяца

Работа с существующей клиентской базой, поиск новых клиентов, увеличения покрытия, заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж.

Обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

Навыки: Продажи

### **Менеджер по продажам** · Elpasso Grup · Кагул

*Январь 2014 - Апрель 2015 · 1 год 4 месяца*

Работа с существующей клиентской базой, поиск новых клиентов заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж, обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

### **Менеджер по продажам** · "SRL" Visa-Grup · Кагул

*Февраль 2011 - Декабрь 2013 · 2 года 10 месяцев*

Работа с существующей клиентской базой, поиск новых клиентов, увеличения покрытия, заключение новых договоров (презентация товаров, работа с витринами, расширение ассортимента, вытеснение конкурентов), ведение отчетности по выполняемой работе, работа с дебиторской задолженностью, участие в работе отдела продаж.

Обучение продавцов клиентов нюансам реализации товара, анализ рынка, мониторинг цен конкурентов.

### **Желаемая отрасль**

- Продажи / Розничная торговля

### **Образование: Высшее**

**В.Р Hasdeu**

*Год окончания: 2008*

Факультет: Экономический

Специальность: Информатика и Английский язык